



Wir sind die **KAISER+KRAFT AG** - als Multi-Channel-Unternehmen der TAKKT-Gruppe gehören wir zu der führenden digitalen Versandhandelsgruppe für Betriebs-, Lager- und Büroausstattung im B2B-Bereich in Europa. Mit Gesellschaften in über 20 europäischen Ländern begeistern wir mit hochqualitativen Produkten und einem umfangreichen Leistungsangebot. Das Know-How unserer rund 1.000 Mitarbeiter zeichnet uns aus, Kollegialität, Agilität und digitaler Drive prägen unsere tägliche Arbeit.

Zur Führung und Unterstützung unseres professionellen Innendienst-Verkaufsteams suchen wir für die Deutschschweiz eine engagierte, kommunikative und kompetente Persönlichkeit als

## Leiter Innendienst Verkauf

(100% m/w/d)

**Ihr Verantwortungsbereich** – Sie steuern ein Team von ca. 15 Innendienstmitarbeitern welche nahe am Kunden sind und mit agiler Arbeitsweise die Kundenanforderungen bearbeiten. Weiter sind Sie die Schnittstelle zwischen Kunden und Lieferanten, Verkaufsmitarbeitern und internen Abteilungen wie Marketing, Accounting und Logistics. Sie steuern die Arbeitsverteilung der einzelnen Mitarbeiter und unterstützen diese im Rahmen von Aus- und Weiterbildung. Gemeinsam mit dem Verkaufsleiter Schweiz steuern Sie das Margenmanagement des Unternehmens und entwickeln Massnahmen für einen höheren Automatisierungsgrad im Rahmen unserer Digitalen Agenda.

**Ihre Persönlichkeit** – Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung und haben technisches Grundverständnis passend zu unserem Produktportfolio. Durch Ihre Erfahrung in der Führung von Sales-Teams sind Sie es gewohnt agile Arbeitsweisen umzusetzen (zB. KANBAN, SCRUM, ...). Zu Ihren Stärken zählen die Kommunikation sowie das Steuern und Motivieren von Mitarbeitern. Sie besitzen eine hohe Affinität im Umgang mit gängigen IT-Systemen und zeigen analytische Fähigkeiten. Aufgrund unserer internationalen Ausrichtung ist Englisch als Zweitsprache erwünscht.

**Ihre Perspektiven** – Bei uns erwartet Sie eine herausfordernde Tätigkeit in einem jungen und agilen Team mit hoher Eigenverantwortung in einem bestens etablierten und modernen Umfeld mit Möglichkeit zur weiteren Entwicklung innerhalb der Unternehmensgruppe.

Wenn Sie unseren Erfolgskurs mitgestalten möchten und sich auf die bezogene Stelle angesprochen fühlen dann bitten wir Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an [bewerbung@kaiserkraft.ch](mailto:bewerbung@kaiserkraft.ch) zu senden.

Mehr Informationen über uns finden Sie auf [www.kaiserkraft.ch](http://www.kaiserkraft.ch) und [www.takkt.de](http://www.takkt.de).

Kontakt: Herr Andreas Schirmer, Verkaufsleiter Schweiz  
KAISER+KRAFT AG, Postfach 261, 6312 Steinhausen  
Telefon: 041 747 10 12, [bewerbung@kaiserkraft.ch](mailto:bewerbung@kaiserkraft.ch)