



Wir sind die KAISER+KRAFT AG - als Multi-Channel-Unternehmen der TAKKT-Gruppe gehören wir zu der führenden Versandhandelsgruppe für Betriebs-, Lager- und Büroausstattung im B2B-Bereich in Europa. Mit Gesellschaften in über 20 europäischen Ländern begeistern wir mit hochqualitativen Produkten und einem umfangreichen Leistungsangebot. Das Know-How unserer rund 1.000 Mitarbeiter zeichnet uns aus, Kollegialität, Agilität und digitaler Drive prägen unsere Arbeit.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine engagierte und kompetente Persönlichkeit als

Sales Steering Manager (w/m/d)

Stabstelle der Verkaufsleitung

Ihre Aufgaben

Sie unterstützen unseren Verkaufsleiter Schweiz bei der Umsetzung und Entwicklung unserer erfolgreichen Vertriebsaktivitäten. Sie analysieren die Performance unserer KPI's und setzen entsprechende Maßnahmen für eine erfolgreiche Entwicklung unserer Sales-Teams. Sie helfen vertriebliche Multi-Channel-Ansätze weiter zu entwickeln, ebenso haben Sie eine hohe Affinität zu digitalen Themen und deren Umsetzung. In ihrer Funktion arbeiten Sie sehr eng in einem interdisziplinären Team, bestehend aus Spezialisten aus den Bereichen Business Development, Online-Marketing und Pricing.

Unter anderem unterstützen Sie den Roll-Out unserer Go2Market-Strategie sowie unserer Digitalen Agenda. Das Management begleiten Sie bei der Erstellung der jährlichen Businesspläne sowie bei der Umsetzung und dem Monitoring von landesweiten Vertriebsaktivitäten.

Ihre Persönlichkeit

Sie verfügen über eine kaufmännische oder vertriebliche Ausbildung oder einen Studienabschluss mit wirtschaftsorientiertem Hintergrund. Sie kennen die Abläufe in Vertriebsorganisationen, idealerweise durch bereits gesammelte praktische Erfahrung und sind offen für die Umsetzung neuer digitaler Businessansätze. Sie sprechen makellores Französisch und Englisch. Als kreative und wissbegierige Persönlichkeit sind sie getrieben durch hohes Interesse an Zahlen und Statistiken und kennen den Umgang mit Analysetools. Sie zeigen hohe Affinität zu Anwenderprogrammen wie zB. Excel, Access, MS Dynamics, CRM-Tools und nutzen diese für das Reporting und die Analyse. Sie sind agil, belastbar, flexibel und teamfähig und arbeiten gerne selbständig.

Ihre Perspektiven

Bei uns erwartet Sie eine herausfordernde Tätigkeit in einem agilen und interdisziplinären Team mit hoher Eigenverantwortung in einem bestens etablierten und modernen Umfeld mit Möglichkeit zur weiteren Entwicklung innerhalb des Unternehmens.

Wenn Sie unseren Erfolgskurs mitgestalten möchten und sich auf die bezogene Stelle angesprochen fühlen dann bitten wir Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an bewerbung@kaiserkraft.ch zu senden.

Mehr Informationen über uns finden Sie auf www.kaiserkraft.ch und www.takkt.de.